

Résumé des articles

Les anticipations rationnelles et la rationalité : examen de quelques modèles d'apprentissage, par Philippe Mongin.

On se propose ici d'explorer la sémantique de l'hypothèse d'anticipations rationnelles telle qu'on la trouve formalisée chez Muth et Lucas. On montre tout d'abord que cette hypothèse appelle une interprétation tantôt comme condition d'équilibre, tantôt comme exigence de rationalité individuelle. On s'interroge ensuite sur la compatibilité de ces deux interprétations, avant de conclure par la négative. Il n'est même pas établi qu'une fois à l'équilibre d'anticipations rationnelles, des agents rationnels ne devraient pas en dévier. L'hypothèse apparaît comme un concept formel de stationnarité en univers stochastique plutôt qu'elle ne décrit la rationalité cognitive des agents. L'argumentation repose sur une analyse des difficultés et paradoxes qui surgissent dans les modèles de révision des croyances (ou d'"apprentissage des anticipations rationnelles").

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : B40 (036), B21 (031), D84 (026).

Production of commodities without commodities: Ricardo on profit and rent in the "Principles", par Guido Erreygers.

Sous l'hypothèse que les prix sont proportionnels aux valeurs-travail, il est démontré que le raisonnement de Ricardo sur la relation entre profits et rentes dans les *Principles* contient deux erreurs. Tous les deux témoignent de la négligence des marchandises utilisées en tant que moyens de production. Curieusement, pourtant, les erreurs se compensent, de manière que la conclusion de Ricardo sur la baisse tendancielle du taux de profit résultant de l'accumulation du capital en l'absence de progrès technique reste vraie.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : B12, B31, D33 1.

Demand Management Towards Internal and External Balance in an Open Economy with Centralized Wage Setting, par Torben M. Andersen.

Cet article étudie l'efficacité des politiques de régulation de la demande dans un modèle de petite économie ouverte, à deux secteurs, et dans laquelle les négociations salariales sont centralisées. Nous montrons que des différences de demande de travail entre les deux secteurs exercent un impact qualitatif sur la manière dont les salaires réagissent aux variations des prix des produits. Des hausses salariales induites par un accroissement de la demande dans un secteur donné peuvent entraîner

un effet d'éviction sur l'activité des autres secteurs. Ce phénomène a des conséquences importantes quant aux effets des politiques de demande sur la réalisation des objectifs internes et externes. Nous discutons enfin la politique, souvent préconisée et mise en oeuvre, qui consiste à réorienter la demande des biens du secteur exposé vers les biens du secteur protégé, dans le but d'assurer les équilibres internes et externes.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : F41, J51.

On the Difference between Income and Consumption Taxes when the Return to Savings is Uncertain, par Wolfram F. Richter et Wolfgang Wiegard.

La critique habituelle de la taxation des revenus est que la distorsion qui en résulte dans les décisions intertemporelles de consommation entraîne une perte d'efficacité. Nous réfutons cet argument dans un univers où le rendement de l'épargne est aléatoire. Nous montrons que si l'intérêt est incertain, sa taxation, tout en étant source de distorsion, joue un rôle d'assurance. La condition pour que cet effet compense la perte d'efficacité est que le premier dollar perçu à la marge sous forme de taxe soit valorisé moins élastiquement que le dernier dollar de consommation privée. Cette fonction d'assurance, par contre, ne serait pas remplie si l'impôt portait sur la consommation, même avec une différenciation intertemporelle des taux. La prise en compte explicite de l'incertitude plaide donc en faveur d'un système fiscal qui tient compte de la différence entre une capacité certaine de retirer son épargne et le caractère aléatoire du rendement de celle-ci.

Numéro de classification du *Journal of Economic Literature* : H21.

Cross Section Engel Curves over Time, par Wolfgang Härdle et Michael Jerison.

Cet article présente des méthodes d'estimation non-paramétrique et de comparaison en coupe de courbes d'Engel et les applique à des données de dépenses au Royaume-Uni. Les courbes d'Engel réelles (avec quantité demandée et dépense totale réelle le long des axes) varient dans le temps mais leurs formes sont généralement stables. Les courbes d'Engel moyennes normalisées sont ensuite définies. Il est montré qu'elles varient peu dans le temps et les conséquences de cette invariance quant à l'estimation de modèles micro-économiques de demande sont étudiées.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : D10.