

Résumé des articles

On the possibility of a perverse effect of intra-industry trade,
par Tito Cordella

Une des affirmations les plus courantes dans le débat sur l'intégration économique est que la libéralisation du commerce et à fortiori les accords de libre échange sont avantageux pour tous les consommateurs quelque soit leur pays d'origine. Dans ce papier nous montrons que cette affirmation devrait être relativisée si l'écart entre les revenus par habitant dans les pays considérés est important. Si c'est le cas il se peut que seuls les consommateurs des pays les plus riches et les firmes des pays les plus pauvres gagneraient à la création d'un marché commun. L'analyse confirme une certaine préoccupation quant aux effets de court terme et aux effets redistributifs de l'intégration économique de régions hétérogènes.

Numéro de classification du *Journal of Economic Literature* : F12.

Décalage cyclique entre les États-Unis et l'Europe, et évolution des taux d'intérêt, par Patrick Artus

Nous analysons, à l'aide d'un modèle théorique à deux pays, si la reprise précoce de l'économie américaine implique une forte hausse des taux d'intérêt en Europe, qui mettrait en péril la reprise européenne. Nous examinons les effets des politiques monétaires, du degré de mobilité internationale du capital, de l'intensité des effets de richesse, et enfin de l'accumulation de dette extérieure aux États-Unis.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : 131, 311, 431.

Les implications macroéconomiques extérieures d'une monnaie unique en Europe, par Gérard Kébabdjian

L'article analyse la coopération monétaire en Europe comme une coalition (au sens de la théorie des jeux) au sein de l'économie mondiale. Le modèle de Canzoneri et Henderson sert de point de départ ; il est enrichi, notamment par la prise en compte d'une fonction de création de la monnaie internationale, pour répondre à trois questions : La coordination des politiques monétaires européennes contribuera-t-elle à améliorer l'équilibre mondial, spécialement du point de vue de l'emploi ? Quelles implications associer au refus d'accorder à l'objectif d'emploi une place explicite dans la formulation de la politique monétaire européenne conformément au traité de Maastricht ? Quelles implications associer à la promotion de l'euro comme une monnaie internationale concurrente du dollar ?

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature* : F42, F33.

Gains and losses from unilateral free trade under oligopoly,
par David R. Collie

Cet article étudie la libéralisation unilatérale du commerce dans le cadre d'un modèle de Cournot où les firmes des différents pays ont des coûts marginaux différents. Cet article contient trois résultats. Premièrement, avec des fonctions de demandes linéaires, il est montré que la firme nationale serait perdante lors d'une libéralisation unilatérale du commerce, à moins que la firme étrangère ait un avantage en coût significatif. Deuxièmement, il est montré qu'une condition suffisante pour que la libéralisation unilatérale du commerce soit bénéfique est que la firme nationale soit tellement non-compétitive qu'elle cesse toute activité lors du libre échange. Ce résultat est généralisé aux cas avec des fonctions de demandes non linéaires. Troisièmement, il est montré que la libéralisation unilatérale du commerce est toujours avantageuse dans le cas où la demande a une élasticité constante, et ce quelque soit sa valeur et peu importe l'écart relatif entre les coûts des différentes firmes.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature*: F12, F13, L13.

Equivalence scales based on Subjective Income Evaluations: Are children really cheap?, par Karel Van den Bosch

Les réponses, lors de sondage, à des questions telles que: 'Dans le cadre de votre ménage, quel revenu considérez-vous comme minimal (ou, bien/ mauvais/ suffisant, etc.) pour votre ménage?' peuvent être utilisées pour estimer des échelles d'équivalence. Il est parfois affirmé que cette méthode, simple et bon-marché, permet d'obtenir une 'véritable' échelle d'équivalence. Typiquement, ces échelles sont beaucoup plus plates que celles découlant de l'analyse de données sur les comportements de consommation, ou celles incorporées dans les lignes officielles de pauvreté. Un nombre de raisons possibles ont été proposées pour expliquer ce résultat. Cependant, l'utilisation de données subjectives n'engendre pas nécessairement des échelles d'équivalence plates. Les échelles d'équivalence peuvent aussi être estimées sur base des réponses à la question 'êtes-vous satisfait du revenu de votre ménage?'. Ces échelles sont souvent assez raides. Dans ce papier, une application des deux méthodes est proposée. Un nombre de raisons possibles expliquant les différences sont explorées. En particulier, les effets d'une gamme étendue de variables exogènes sont examinées. Les données proviennent du Panel socio-économique belge de 1985 à 1988. La conclusion est que le décalage entre les échelles d'équivalence persiste, même en contrôlant un nombre important de facteurs explicatifs.

Numéros de classification du *Journal of Economic Literature*: D63, I32.